

# Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie

**Mention :** Commerce et distribution

**Domaine :** Droit - Economie - Gestion

## Informations générales

### Niveau de recrutement

Bac + 2

Conditions d'admission

### Durée de la formation

1 an

### Lieu(x) de formation

Lyon

### Stages

Non

### Accessible en

Formation continue

Formation en alternance

Formation en apprentissage

PRÉSENTATION

## Objectifs

### Acquérir les compétences transversales pour développer le négoce interentreprises

Cette formation (ex Licence Professionnelle Commerce Interentreprise en Milieu Industriel), organisée en alternance, repose sur une coopération étroite entre l'iaelyon, les entreprises de vente de produits techniques à des professionnels et les entreprises industrielles disposant d'un service distribution clairement identifié de la région Rhône-Alpes et des régions voisines.

La Licence Professionnelle permet aux apprentis d'acquérir et de développer les connaissances transversales et les compétences nécessaires pour assumer des responsabilités dans le secteur du négoce interentreprises en milieu industriel. La formation permet de :

Maîtriser et synthétiser la logique et les outils du commerce B to B (Achat-Vente- Logistique)

Maîtriser les outils de la gestion commerciale des produits de l'industrie

Analyser, comprendre, synthétiser, et interpréter les données

Savoir manager une agence et/ou une équipe commerciale

Savoir communiquer, négocier avec les acteurs de l'entreprise et du négoce

Maîtriser les outils et process de gestion et de performance

La Licence bénéficie du soutien de la **CGI (Confédération Française du Commerce Interentreprises)**.

## **L'ACTU DE LA LICENCE PRO COMMERCE EN BTOB**

**Les alternants de Licence Pro Commerce en BtoB sur le Salon GLOBAL INDUSTRIE Lyon**

5 mars 2019

**Classement Eduniversal 2018-2019 : 13 Licences de l'iaelyon dans le classement des meilleures formations Bac+3**

10 décembre 2018

**Journée Portes Ouvertes iaelyon School of Management - Samedi 2 février 2019**

2 février 2019

## **Spécificités**

**Les plus de la formation :**

La Licence Professionnelle bénéficie du soutien de la CGI (Confédération Française du Commerce Interentreprises)

Nombreux partenariats : SONEPAR France (Comptoir Lyonnais d'Electricité, Aldiance, Teissier), TEREVA (Groupe Martin Belaysoud), Orefi, Leroy Somer, Orexad, Schneider Electric, Emile MAURIN, Descours & Cabaud...

## Partenariats

### Partenariats entreprises



La formation bénéficie du soutien de la CGI (Confédération française du Commerce Interentreprises)

> [www.cgi-cf.com](http://www.cgi-cf.com) ou [www.mybtob.fr](http://www.mybtob.fr)

### Partenariats établissements



ADMISSION

## Publics

Niveau de recrutement : Bac + 2

### Formation(s) requise(s)

La formation s'adresse aux titulaires d'un diplôme de BAC +2 (B TS, DUT) ou 120 crédits ECTS dans un domaine technique (électronique, mécanique, plasturgie...)La formation s'adresse aux titulaires d'un diplôme de BAC +2 (B TS, DUT) ou 120 crédits ECTS dans un domaine technique (électronique, mécanique, plasturgie...).

**Formation Continue** (Professionnels uniquement) :

La Licence professionnelle Commerce Interentreprises intègre également des stagiaires de formation continue ou en contrat de professionnalisation. Elle est accessible sous le régime de la VAE (Validation d'Acquis de l'Expérience) totale ou partielle (sur dossier spécifique).

## Conditions d'admission

Les formations en apprentissage sont ouvertes aux ressortissants de l'Union Européennes. Tous les autres candidats doivent être en situation régulière de séjour et de travail.

**La sélection et le recrutement se déroulent en trois étapes :**

1 -**Pré-sélection sur dossier + résultats test** **SIM Score IAE Message**. Le test SIM a pour objectif d'évaluer votre culture générale mais ne constitue qu'un des moyens d'évaluation pour l'admission en licence professionnelle.

## 2 -**Jury de sélection : entretien de type professionnel.**

Le jury appréciera en particulier : votre capacité à communiquer, votre sens des relations humaines, votre capacité d'écoute, votre force de proposition, votre sens de l'action, vos qualités d'organisation, vos aptitudes d'animateur...

## 3 -**Recrutement par l'entreprise.**

L'inscription en apprentissage n'est effective qu'à la signature d'un contrat d'apprentissage avec une entreprise.

> **Télécharger le fiche de poste**

# Inscription

> **Accéder au Portail Candidatures**

## PROGRAMME

La Licence Pro Commerce en B to B des Produits de l'Industrie (apprentissage, contrat de professionnalisation ou formation continue) se déroule sur une période de 12 mois et commence début septembre.

566 heures de formation

Rythme de l'alternance : 1er semestre : 2 semaines en entreprise / 2 semaines à l'**iaelyon**– 2ème semestre 2 semaines en entreprise / 1 semaine à l'**iaelyon**.

> **Le planning de l'alternance**

Pour obtenir la fiche de poste actualisée pour l'année 2019/2020, merci de contacter le gestionnaire de scolarité du diplôme.

## LE PROGRAMME DE LA LICENCE

# Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie - Semestre 5

### UE 1 - Environnement et outils de l'entreprise (4 ects)

Contenu

**05200011 - Economie et environnement de l'entreprise** (CM : 12h - TD : 4h - 1 ects)

**06230258 - Budget, tableau de bord** (CM : 16h - TD : 4h - 1 ects)

**11180599 - Anglais commercial** (CM : 6h - TD : 12h - 2 ects)

### UE 2 - Achat, Vente, Logistique (9 ects)

Contenu

**06320103 - Action vente appliquée** (CM : 16h - TD : 16h - 3 ects)

06330031 - Logistique d'approvisionnement, procurement logistics (CM : 12h - TD : 8h - 3 ects)

06330038 - Achats (CM : 12h - TD : 8h - 3 ects)

### **UE 3 - Gestion (9 ects)**

Contenu

06240029 - Marketing industriel (CM : 20h - TD : 4h - 3 ects)

06340076 - Audit des process et qualité industriels (CM : 14h - TD : 8h - 2 ects)

25200002 - Techniques quantitatives de gestion (CM : 16h - TD : 4h - 1 ects)

27280005 - Informatique et technologie du Web (CM : 10h - TD : 20h - 3 ects)

### **UE 4 - Parcours en entreprise (9 ects)**

Contenu

06200890 - Visite, évaluation alternance (3 ects)

99010635 - Retour d'alternance (TD : 10h)

### **UE 5 - Formation en entreprise (projet tutoré) (8 ects)**

Projet tutoré

99020004 - Tutorat individuel (TD : 4h)

99040049 - Méthodologie mémoire (TD : 6h - 1 ects)

99040054 - Conférences (TD : 16h - 1 ects)

99040051 - Préparation et réalisation des projets (TD : 32h - 3 ects)

## **Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie - Semestre 5**

### **UE 1 - Environnement et outils de l'entreprise (4 ects)**

Contenu

05200011 - Economie et environnement de l'entreprise (CM : 12h - TD : 4h - 1 ects)

06230258 - Budget, tableau de bord (CM : 16h - TD : 4h - 1 ects)

11180599 - Anglais commercial (CM : 6h - TD : 12h - 2 ects)

### **UE 2 - Achat, Vente, Logistique (9 ects)**

Contenu

06320103 - Action vente appliquée (CM : 16h - TD : 16h - 3 ects)

06330031 - Logistique d'approvisionnement, procurement logistics (CM : 12h - TD : 8h - 3 ects)

06330038 - Achats (CM : 12h - TD : 8h - 3 ects)

### **UE 3 - Gestion (9 ects)**

## Contenu

06240029 - Marketing industriel (CM : 20h - TD : 4h - 3 ects)

06340076 - Audit des process et qualité industriels (CM : 14h - TD : 8h - 2 ects)

25200002 - Techniques quantitatives de gestion (CM : 16h - TD : 4h - 1 ects)

27280005 - Informatique et technologie du Web (CM : 10h - TD : 20h - 3 ects)

### UE 4 - Parcours en entreprise (9 ects)

#### Contenu

06200890 - Visite, évaluation alternance (3 ects)

99010635 - Retour d'alternance (TD : 10h)

### UE 5 - Formation en entreprise (projet tutoré) (8 ects)

#### Projet tutoré

99020004 - Tutorat individuel (TD : 4h)

99040049 - Méthodologie mémoire (TD : 6h - 1 ects)

99040054 - Conférences (TD : 16h - 1 ects)

99040051 - Préparation et réalisation des projets (TD : 32h - 3 ects)

## Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie - Semestre 6

### UE 6 - Environnement et outils de l'entreprise (3 ects)

#### Contenu

01220366 - Droit commercial (CM : 12h - TD : 4h - 1 ects)

06300021 - Finance d'entreprises (CM : 14h - TD : 6h - 1 ects)

11180807 - Anglais commercial (TD : 12h - 1 ects)

### UE 7 - Achat, Vente, Logistique (8 ects)

#### Contenu

06270005 - Communication et négociation (CM : 20h - TD : 4h - 2 ects)

06240399 - Instrumentation et marketing achat (CM : 12h - TD : 8h - 2 ects)

06320017 - Management et organisation force de vente (CM : 20h - TD : 6h - 2 ects)

06330039 - Logistique de distribution, distribution logistics (CM : 10h - TD : 6h - 2 ects)

### UE 8 - Management (3 ects)

#### Contenu

06200044 - Simulation d'entreprise (CM : 6h - TD : 16h - 1 ects)

06250007 - Management des opérations (CM : 16h - TD : 4h - 1 ects)

06250008 - Management en réseau (CM : 8h - TD : 4h - 1 ects)

### **UE 9 - Parcours en entreprise (8 ects)**

Contenu

06200891 - Visite, évaluation alternance (5 ects)

99010090 - Retour d'Alternance (TD : 10h)

### **UE 10 - Formation en entreprise (projet tutoré) (8 ects)**

Contenu

99020005 - Tutorat individuel (TD : 8h)

99040053 - Méthodologie mémoire (TD : 14h - 1 ects)

99040054 - Conférences (TD : 16h - 1 ects)

99040055 - Préparation et réalisation des projets (TD : 28h - 1 ects)

99040056 - Mémoire (4 ects)

99040057 - Soutenance du mémoire (4 ects)

## **Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie - Semestre 6**

### **UE 6 - Environnement et outils de l'entreprise (3 ects)**

Contenu

01220366 - Droit commercial (CM : 12h - TD : 4h - 1 ects)

06300021 - Finance d'entreprises (CM : 14h - TD : 6h - 1 ects)

11180807 - Anglais commercial (TD : 12h - 1 ects)

### **UE 7 - Achat, Vente, Logistique (8 ects)**

Contenu

06270005 - Communication et négociation (CM : 20h - TD : 4h - 2 ects)

06240399 - Instrumentation et marketing achat (CM : 12h - TD : 8h - 2 ects)

06320017 - Management et organisation force de vente (CM : 20h - TD : 6h - 2 ects)

06330039 - Logistique de distribution, distribution logistics (CM : 10h - TD : 6h - 2 ects)

### **UE 8 - Management (3 ects)**

Contenu

06200044 - Simulation d'entreprise (CM : 6h - TD : 16h - 1 ects)

06250007 - Management des opérations (CM : 16h - TD : 4h - 1 ects)

06250008 - Management en réseau (CM : 8h - TD : 4h - 1 ects)

## UE 9 - Parcours en entreprise (8 ects)

Contenu

06200891 - Visite, évaluation alternance (5 ects)

99010090 - Retour d'Alternance (TD : 10h)

## UE 10 - Formation en entreprise (projet tutoré) (8 ects)

Contenu

99020005 - Tutorat individuel (TD : 8h)

99040053 - Méthodologie mémoire (TD : 14h - 1 ects)

99040054 - Conférences (TD : 16h - 1 ects)

99040055 - Préparation et réalisation des projets (TD : 28h - 1 ects)

99040056 - Mémoire (4 ects)

99040057 - Soutenance du mémoire (4 ects)

DÉBOUCHÉS

## Année de sortie

Bac + 3

## Débouchés professionnels

### Métiers

PERSONNEL DES FORCES DE VENTE

Les débouchés sont variés selon le type d'entreprise : technico-commercial, manager de point de vente, chef d'agence, responsable achats, approvisionnements, logistique, responsable compte-clef, responsable ventes, chargé de développement, directeur du développement, chargé d'affaires...

Pour en savoir plus les métiers et l'emploi dans le commerce interentreprises, consultez le site : [www.mybtob.fr](http://www.mybtob.fr)

## Poursuites d'études

**IMPORTANT** : Les Licences Professionnelles ont pour vocation l'insertion en entreprise à la sortie du diplôme. En ce sens, l'**iaelyon** s'engage, sauf cas exceptionnels, **à ne pas recruter en poursuite d'études immédiate en Master**, les diplômés de licences professionnelles.

CONTACTS



# Renseignements

**Aline PONTIEUX, Gestionnaire de Scolarité**

Tél. : 04 26 31 85 86 - [iae-apprentissage.lpcie@univ-lyon3.fr](mailto:iae-apprentissage.lpcie@univ-lyon3.fr)

**Accueil Formation Continue :**

Tél : 04 78 78 71 88 - [contact.iaefc@univ-lyon3.fr](mailto:contact.iaefc@univ-lyon3.fr)

**iaelyon School of Management**

**Service Alternance**

Université Jean Moulin

Manufacture des Tabacs

6 Cours Albert Thomas - 69008 LYON

**Adresse postale :**

1C, avenue des Frères Lumière - CS 78242 - 69372 LYON CEDEX 08

## Responsables pédagogiques

[Grattasol Marcel](#)



**Télécharger la brochure**

> [La brochure de la Licence ProCommerce en B to B des Produits de l'Industrie](#)

## Recruter un apprenti

Entreprise, vous souhaitez proposer un contrat d'apprentissage ?

> [Comment recruter un apprenti](#)

## Classement Eduniversal 2018-2019

La Licence est classée parmi les meilleures formations dans sa catégorie



CLASSEMENT  
EDUNIVERSAL

LICENCES  
BACHELORS  
GRANDES ÉCOLES

2018-2019

## Stages et carrières

Stages, alternance, emploi : entreprises, déposez vos offres à destinations des étudiants et diplômés de l'iaelyon, consultez le calendrier des stages et la CVthèque.

> [Accès Link'iaelyon](#)

Mise à jour : 22 mars 2019