

# Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie

# Présentation



Formation diplômante organisée par iaelyon School of Management.

Notre formation est classée parmi les meilleures Licences <u>Commerce, Vente</u> et <u>Distribution locale et internationale</u> de la région <u>Auvergne-Rhône-Alpes</u> :

# **Objectifs**

# Acquérir les compétences transversales pour développer le négoce interentreprises

La Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie, organisée en alternance, repose sur une coopération étroite entre l'iaelyon, les entreprises de vente de produits techniques à des professionnels et les entreprises industrielles disposant d'un service distribution clairement identifié de la région Auvergne-Rhône-Alpes et des régions voisines.

La Licence Commerce en BtoB permet aux apprentis d'acquérir et de développer les connaissances transversales et les compétences nécessaires pour assumer des responsabilités dans le secteur du négoce interentreprises en milieu industriel :

- Maîtriser et synthétiser la logique et les outils du commerce B to B (Achat-Vente-Logistique)
- Maîtriser les outils de la gestion commerciale des produits de l'industrie
- Analyser, comprendre, synthétiser, et interpréter les données
- Savoir manager une agence et/ou une équipe commerciale
- Savoir communiquer, négocier avec les acteurs de l'entreprise et du négoce
- Maîtriser les outils et process de gestion et de performance

La Licence Professionnelle Métiers de la Vente est une formation Bac+3 organisée en alternance : apprentissage et contrat de professionnalisation en partenariat avec le <u>CFA Formasup Ain-Rhône-Loire</u>, ou formation continue pour les professionnels.

**Cette formation est enregistrée au RNCP** (Répertoire Nationale de la Certification professionnelle) sous la référence <u>RNCP40306</u>, une reconnaissance de l'Etat et des partenaires sociaux.

# Durée de la formation

• 1an

# Lieu(x) de la formation

Lyon

# **Public**

### Niveau(x) de recrutement

• Bac + 2

# **Rythme**

- Compatible avec une activité professionnelle
- En alternance
  - Contrat d'apprentissage
  - Contrat de professionnalisation

# **Contacts**

Responsables pédagogiques

• SOUSTRE Aurelien

Contacts scolarité

Formation Alternance (étudiants):

Maé TAUPENOT, Gestionnaire de Scolarité <u>iae-apprentissage.</u> <u>lpcie@univ-lyon3.fr</u>

Formation Continue (professionnels en reprise



iaelyon School of Management

iaelyon School of Management

# Les plus de la formation :

- Formation classée 6ème nationalement parmi les meilleurs Bac+3 « Négociation, Vente, Commerce, Distribution », Eduniversal 2024, et 1ère dans le classement Auvergne-Rhône-Alpes des meilleurs Bac+3 « Commerce, Vente et Distribution locale et internationale »
- Le soutien de la **CGF** (Confédération des grossistes de France)
- Un solide réseau de partenaires : SONEPAR France (Comptoir Lyonnais d'Electricité, Aldiance, Teissier), TEREVA (Groupe Martin Belaysoud), Orefi, Leroy Somer, Orexad, Schneider Electric, Emile MAURIN, ...
- Un effectif réduit : 25 étudiants maximum

# **Spécificités**

La Licence Pro Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie intègre également des professionnels en reprise d'études dans le cadre de la Formation Continue. Elle est accessible sous le régime de la VAE (Validation d' Acquis de l'Expérience) totale ou partielle, sur dossier spécifique. Son organisation en alternance est compatible avec une activité professionnelle.

Cette licence est également organisée sur le Campus de Bourg-en-Bresse

L'actu de la Licence pro Commerce en BtB

# **Admission**

# Pré-requis

Formation(s) requise(s)

La formation s'adresse à des étudiants issus de filières techniques (électronique, mécanique, plasturgie...) titulaires d'un BAC +2 (BTS) ou ayant validé 120 crédits ECTS (BUT, Licence...).

### Formation Continue (professionnels):

La Licence professionnelle accueille également des participants en formation continue ou en contrat de professionnalisation.

# d'études) :

contact.iaefc@univ-lyon3.fr

# iaelyon School of Management

Université Jean Moulin Lyon 3 Campus Manufacture des Tabacs 1C, avenue des Frères

Lumière - CS 78242 - 69372 LYON CEDEX 08

# **Inscriptions**

# Modalités d'inscription

Le calendrier des candidatures

# **Handicap**

Pôle Handicap Etudiant



iaelyon School of Management

iaelyon School of Management

### **Candidature**

### Conditions d'admission / Modalités de sélection

Les formations en apprentissage sont ouvertes aux ressortissants de l'Union Européennes. Tous les autres candidats doivent être en situation régulière de séjour et de travail.

### La sélection et le recrutement se déroulent en trois étapes :

#### 1. Pré-sélection sur dossier

#### 2. Jury de sélection : entretien de type professionnel

Le jury appréciera en particulier : votre capacité à communiquer, votre sens des relations humaines, votre capacité d'écoute, votre force de proposition, votre sens de l'action, vos qualités d'organisation, vos aptitudes d'animateur...

### 3. Recrutement par l'entreprise

L'inscription en apprentissage n'est effective qu'à la signature d'un contrat d'apprentissage avec une entreprise.

La fiche de missions
La fiche info contrat

# Et après?

# Niveau de sortie

#### Année post-bac de sortie

• Bac + 3

# Niveau de sortie

• Niveau 6

# Poursuites d'études

IMPORTANT : Les Licences Professionnelles ont pour vocation <u>l'insertion en entreprise à la sortie du diplôme</u>. En ce sens, l'iaelyon s'engage, sauf cas exceptionnels, à ne pas recruter en poursuite d'études immédiate en Master, les diplômés de licences professionnelles.

# Secteurs d'activité ou type d'emploi

# Les débouchés dans le commerce interentreprises sont variés :

· Technico-commercial,



# iaelyon School of Management

# iaelyon School of Management

- Manager de point de vente,
- Chef d'agence,
- Responsable achats, approvisionnements, logistique,
- Responsable compte-clef,
- Responsable des ventes,
- Chargé de développement,
- Directeur du développement,
- Chargé d'affaires...



# iaelyon School of Management

# iaelyon School of Management

# **Programme**

#### **ORGANISATION DE LA FORMATION**

- Début des cours en septembre
- · Soutenance du mémoire en juillet
- Les enseignements sont assurés par des enseignants de l'iaelyon et par des intervenants professionnels, experts reconnus dans leur métier.
- L'insertion professionnelle est favorisée par l'alternance

#### **VOLUME HORAIRE:**

511h de formation (+50 heures projets de groupe, non rémunérées)

# Le contenu de la Licence Professionnelle Commerce en BtoB des Produits de l'Industrie

#### Semestre 5

UE1 - Environnement, environnement et outils de l'entreprise (8 ects)

#### Contenu

- 05200011 Economie et environnement de l'entreprise (CM : 12h TD : 4h 2 ects)
- 06230258 Budget, tableau de bord (CM: 12h TD: 8h 2 ects)
- 11180599 Anglais des affaires (CM: 6h TD: 12h 2 ects)
- 27290079 Outils numériques transverses de l'entreprise (CM: 6h TD: 2h 1 ects)
- 27290080 Tableur avancé (CM : 2h TD : 8h 1 ects)

UE2 - Achat - Vente - Logistique (8 ects)

### Contenu

- 06320103 Action commerciale vente appliquée (CM: 12h TD: 20h 3 ects)
- 06330038 Achats et enjeux des processus digitalisés (CM: 16h TD: 12h 3 ects)

UE3 - Gestion (10 ects)

#### Contenu

- 06220599 Stratégie et internationalisation des PME industrielles (CM : 8h TD : 4h 2 ects)
- <u>06240029 Marketing industriel</u> (CM : 14h TD : 10h 2 ects)
- <u>06240606 Marketing relationnel</u> (CM : 10h TD : 6h 2 ects)
- 06320192 Gestion de la relation client et CRM appliqué (CM : 4h TD : 8h 2 ects)
- 06340076 Audit des process et qualité industrielle (CM : 14h TD : 8h 2 ects)

UE4 - Parcours en entreprise (4 ects)

#### Contenu

- 99040050 Séminaire d'intégration et Conférence d'ouverture (CM : 20h)
- 99040051 Projets de groupe (heures non rémunérées) (TD : 25h 2 ects)
- 99040049 Méthodologie mémoire (TD: 2h 1 ects)
- 99020004 Tutorat individuel (TD : 3h)
- <u>06200890 Evaluation en alternance</u> (2 ects)
- 99010635 Retour d'alternance (TD : 10h)



# iaelyon School of Management

# iaelyon School of Management

#### UE1 - Management, environnement et outils de l'entreprise (7 ects)

#### Contenu

- <u>06250008 Management des réseaux, webmarketing et communication digitale</u> (CM : 6h TD : 6h 2 ects)
- 06220485- Simulation d'entreprise et stratégie entrepreneuriale (CM : 6h TD : 16h 1 ects)
- <u>06250007 Management des opérations (CM : 14h TD : 6h 1 ects)</u>
- 06300021 Finance d'entreprise (CM : 12h TD : 8h 1 ects)
- 11180807 Anglais des affaires (TD : 12h 1 ects)

# UE2 - Achat - Vente - Logistique (7 ects)

#### Contenu

- <u>06270005 Communication et négociation en achat et vente en contexte régional et mondial (CM : 16h TD : 8h 2 ects)</u>
- 06240399 Instrumentation et marketing achat (CM: 12h TD: 8h 2 ects)
- <u>06320017 Management des équipes et organisation de la force de vente (CM : 16h TD : 10h 2 ects)</u>
- 06330039 Logistique de distribution / Distribution logistics (CM: 10h TD: 6h 1 ects)

# UE3 - Parcours en entreprise (7 ects)

#### Contenu

- 99040292 Projet tutoré (TD:8h)
- 99040055 Projets de groupe (heures non rémunérées) (TD : 25h 2 ects)
- 99040053 Méthodologie du mémoire (TD : 18h 1 ects)
- 990200<u>05 Tutorat individuel (</u>TD : 7h)
- 06200891 Evaluation en alternance (4 ects)
- 99010090 Retour d'Alternance (TD: 10h)

### UE4 - Mémoire et soutenance (9 ects)

#### Contenu

- <u>99040056 Mémoire (6 ects)</u>
- 99040057 Soutenance du mémoire (3 ects)

