



LICENCE PROFESSIONNELLE

COMMERCE EN
BANQUE - ASSURANCE

en Alternance

“ Voir plus loin, penser
plus grand ”

Élodie - Licence Professionnelle Commerce en Banque-Assurance

think
large

CAMPUS DE BOURG-EN-BRESSE
UNIVERSITÉ JEAN MOULIN LYON III

LE DIPLÔME
EN BREF

“ Décrochez une double compétence
en Banque-Assurance ”



**Christine
DELFANTE**
Responsable
pédagogique

ALTERNANCE - CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

LICENCE PROFESSIONNELLE Commerce en Banque - Assurance

La Licence Professionnelle Commerce en Banque - Assurance vise à former des commerciaux, chargés de clientèle, conseillers commerciaux et assistants commerciaux dans les secteurs de la banque et de l'assurance, de telle sorte qu'ils soient aptes à :

- analyser les besoins des clients en produits bancaires et d'assurances,
- négocier la satisfaction de ces mêmes besoins et assurer le suivi des dossiers (offres d'assurances et offres de prêts bancaires, etc.),
- apprécier, dans toute situation de banque et d'assurance, le risque afférent à leurs missions, accéder à moyen terme à des postes de management ou dédiés au marché des professionnels.

PROGRAMME

LES + DE LA FORMATION

- + De nombreux partenaires : Crédit Agricole, Caisse d'Épargne, Banque Populaire, Groupama, BNP, Crédit Mutuel...
- + Acquisition d'une double compétence pour évoluer vers une fonction de conseiller clientèle en Banque-assurance
- + Classement Eduniversity 2016-17 des meilleurs Bac +3 : la Licence Banque-Assurance de l'**iaelyon** est en 4^{ème} position dans la catégorie banque-finance



SEMESTRE 5 (426 H)

- UE 1 - Mise à niveau :** Economie bancaire - Métiers de la banque et de l'assurance - Déontologie des métiers de la banque et de l'assurance
- UE 2 - Marketing et management :** Marketing fondamental - Gestion de la relation client dans la vente en banque-assurance
- UE 3 - Vente :** Négociation commerciale dans la banque-assurance - Diagnostic des besoins du client et approche globale en banque-assurance
- UE 4 - Techniques bancaires :** La fiscalité : un outil de négociation - Produits bancaires - Produits d'assurance - L'assurance vie, dont allocation d'actif
- UE 5 - Outils de développement personnel :** Expression, rapport et soutenance - Gestion du temps et organisation personnelle - Anglais financier
- UE 6 - Conférences - Séminaires :** Interventions sur la culture générale, politique, économique et sociale
- UE 10 - Projet tutoré**

SEMESTRE 6 (195 H)

- UE 7 - Marketing et management :** Etudes et analyse de la servuction - Gestion de projet de prospection commerciale
- UE 8 - Vente :** Négociation niveau 2 - Vente par téléphone
- UE 9 - Outils :** Analyse financière - Techniques de financement en banque-assurance - Droit des contrats et gestion du risque
- UE 10 - Projet tutoré**
- UE 11 - Parcours en entreprise**



DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

Conseillers commerciaux chargés de négocier la vente de produits et de services bancaires et d'assurance sur le marché des particuliers :

- Chargé de clientèle particuliers
- Conseiller Clientèle particuliers
- Courtier d'assurance
- Chargé de clientèle assurance

SPÉCIFICITÉS DE LA FORMATION

La Licence Professionnelle Commerce en Banque - Assurance intègre également des participants de Formation Continue ou en contrat de professionnalisation.

Elle est accessible sous le régime de la VAE (Validation d'Acquis de l'Expérience) totale ou partielle (sur dossier spécifique). Cette Licence Professionnelle est également organisée sur le Campus de Lyon, en contrat d'apprentissage.

LE CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION en bref

BÉNÉFICIAIRE	Jeunes de moins de 26 ans souhaitant compléter leur formation et demandeurs d'emploi âgés de 26 ans et plus.		
ENTREPRISES	Tout employeur qui cotise au financement de la formation professionnelle.		
DURÉE DU CONTRAT	CDD 6 à 12 mois voire 24 mois selon accords de branches. CDI avec une période de professionnalisation en alternance de même durée.		
REMUNERATION MINIMALE (Sauf dispositions conventionnelles plus favorables)	16-20 ans 65% du SMIC	21-25 ans 80% du SMIC	26 ans et + 85% du minimum conventionnel sans être inférieure au SMIC
FINANCEMENT	Assuré par les Organismes Paritaires Collecteurs Agréés (OPCA). Lorsque l'entreprise supporte une partie du coût de formation, elle a la possibilité d'imputer le différentiel au solde de sa contribution.		



LA LICENCE VUE DE L'INTÉRIEUR



Thomas MORIN

Diplômé de la Licence Professionnelle

J'ai intégré la licence professionnelle banque assurance au Campus de Bourg en Bresse à la suite d'une licence en économie gestion : le but étant de continuer mes études et d'avoir une entrée dans le monde du travail. Grâce à l'alternance, j'ai pu recevoir une formation théorique avec une équipe de professeurs et de professionnels compétents et dans le même temps développer des compétences pratiques au sein de la Caisse d'Épargne Rhône Alpes. Cette formation m'a permis de mieux comprendre le secteur de la banque et de l'assurance. Grâce à cette expérience, j'ai été embauché en CDI à la Caisse d'Épargne Rhône Alpes où j'occupe le poste de conseiller commercial.



Aurélie THUREL

Diplômée de la Licence Professionnelle

A la suite de mon BTS MUC (Management des Unités Commerciales) j'ai fait le choix de rentrer dans le monde du travail. Je me suis rapidement rendue à l'évidence en ne rencontrant que des postes de vendeurs. Il me fallait poursuivre mes études et trouver le bon tremplin vers la vie active. Cette licence professionnelle Banque et Assurance au Campus de Bourg en Bresse fut pour moi la meilleure des insertions dans la vie professionnelle. Cumulant théorie et pratique avec comme réel projet d'étude notre autonomie professionnelle, elle m'a permis d'intégrer Groupama, où j'évolue depuis désormais 3 ans. Cet épanouissement dans ma vie professionnelle n'aurait pu avoir lieu sans la compétence et l'implication de l'équipe pédagogique que je remercie.

La Licence Professionnelle Commerce en Banque – Assurance

FORMATIONS REQUISES

La formation s'adresse aux titulaires d'un diplôme BAC +2 (BTS, DUT) ou titulaires de 120 crédits ECTS dans tous les secteurs d'activité.

ORGANISATION DE LA FORMATION ET DE L'ALTERNANCE

- Cours à partir de septembre, pour une période de 12 mois (621 heures de cours par an).
- Alternance de Septembre à Mai (621 heures de cours par an) sur cette base : 15 jours en entreprise/ 15 jours au Campus. Temps complet dans l'entreprise à partir de Juin.
- Soutenance du mémoire en Juillet de l'année suivante.

CONDITIONS D'ACCÈS

La sélection et le recrutement se déroulent en 3 étapes :

- 1. Pré-sélection sur dossier + résultats du test SIM** (Score IAE Message). Le test SIM a pour objectif d'évaluer votre culture générale mais ne constitue qu'un des moyens d'évaluation pour l'admission en Licence Professionnelle.
- 2. Jury de sélection** : entretien de type professionnel.
- 3. Recrutement par l'entreprise** : l'inscription n'est effective qu'à la signature d'un contrat de professionnalisation avec une entreprise.

iaelyon – Campus de Bourg en Bresse : une offre de formation adaptée aux attentes du tissu économique régional

Le Campus de l'Université Jean Moulin à Bourg-en-Bresse offre un enseignement supérieur de qualité, organisé en lien étroit avec plus de 150 entreprises partenaires sur les territoires de l'Ain, du Jura et de la Saône-et-Loire.

Le Campus développe des valeurs de proximité pour permettre une insertion professionnelle locale gage de la durabilité de l'emploi pour les entreprises.

Le Campus de Bourg-en-Bresse est l'acteur principal dans le domaine du management et du développement des compétences pour dynamiser l'activité économique du 1^{er} département industriel de France !

Les diplômes de l'iaelyon couvrent un large champ de formations Bac+3 et Bac+5 :

- Licence Gestion, parcours Management et Sciences Humaines (accessible en post-Bac)
- Diplôme de Comptabilité et Gestion - DCG 2 et 3 (en alternance)
- Licence 3 Gestion, parcours Complément d'Etudes en Gestion (orienté double compétence», destiné à des profils techniques)
- Licence Professionnelle Commerce en Banque-Assurance
- Licence Professionnelle Chargé de Projet Innovant
- Licence Professionnelle Gestion des Systèmes d'Information de la Paie
- Licence Professionnelle Responsable Adjoint de la Distribution
- Master Management Industriel et Logistique (Master 1 et 2)
- Master Marketing et Vente en Business to Business (Master 1 et 2)
- Master Management des Achats, parcours Achats Industriels (Master 2)

CONTACT

Sandrine Robinet
Gestionnaire Scolarité
sandrine.robinet@univ-lyon3.fr
Tél : 04 74 24 10 06

iaelyon School of Management

Université Jean Moulin

Campus de Bourg-en-Bresse

2 rue du 23^{ème} RI - 01000 Bourg-en-Bresse

bourgenbresse.univ-lyon3.fr

[f](#) CampusBourgEnBresse - [t](#) CampusBourg - [in](#) LinkedIn

iaelyon
SCHOOL OF MANAGEMENT

UNIVERSITÉ LYON III
JEAN MOULIN